



নিরীক্ষণ তালিকা

পুনরুদ্ধার করার জন্য পুনরায় শুরু করুন

কর্মকাণ্ড, কর্মপ্রবাহ, সরবরাহ চেইন, এবং বিক্রয় বিষয়ক ব্যাপার গুলিতে পরিবর্তন আনার জন্য আপনার
ব্যবসায়ীক কর্মকাণ্ড পুনরায় শুরু করুন।

ব্যবসা পুনরায় শুরু করার সময় যদি আপনি সমস্যার মুখোমুখি হন, তবে দ্রুত সম্ভাবনাময় কিছু প্রচেষ্টার
মাধ্যমে আপনি তা কাটিয়ে উঠতে পারেন। অতিরিক্ত প্রস্তাবসমূহ আপনি নিচের অতিরিক্ত সম্পদের
তালিকায় পেয়ে যাবেন।

কর্মীসংখ্যা (অতিরিক্ত তথ্যের জন্য লোকবল সম্পর্কিত মডিউল দেখুন)	<ul style="list-style-type: none">সমস্ত স্তরের ব্যবস্থাপক এবং কর্মকর্তারা সর্বদা কোডিড-১৯ এর নতুন প্রণালীসমূহ অনুসরণ করবেনযথাযথভাবে অনুসরণ করুন প্রত্যেক শিফটে প্রত্যেক কর্মক্ষেত্রে কেবল একজন করেই ব্যাঙ্কি থাকবেনসামাজিক দূরত্ব বজায় রেখে পারস্পারিক সংযোগ বজায় রেখে দলবদ্ধ ভাবে কাজ করুনআপনার ব্যবসার প্রত্যাশার ক্ষেত্রে সমস্ত বাধাবিপত্তি এবং পরিকল্পনা স্পষ্ট ভাবে পারস্পারিক সংযোগ রক্ষার মধ্যে দিয়ে মোকাবিলা করুনআপনার কর্মচারীদের আশঙ্কাসমূহ মনোযোগ সহকারে শুনুননিয়মিত এবং দ্রুত দলগত মিটিং-এর মধ্যে দিয়ে প্রতিক্রিয়া আদানপ্রদান করুনসকলের তরফ থেকে আসা প্রস্তাবসমূহ গ্রহণ করুন এবং উৎসাহ দিন যাতে ব্যবসায় অগ্রগতি আসেঅভিজ্ঞতাসম্পন্ন কর্মীদের কেন্দ্রীয় পদ গুলি চালনা করার জন্য নির্বাচন করুননতুন কর্মীদের অভিজ্ঞতাসম্পন্ন কর্মীদের সঙ্গে দলগত ভাবে যুক্ত করুন (বাডি সিস্টেম)প্রয়োজনে স্থানীয়ভাবে কর্মী নির্বাচন করুন। এক্ষেত্রে স্থানীয় কর্মীদের এবং স্থানীয় ব্যবসায়ীক প্রশিক্ষণ কেন্দ্রের সাহায্য নিতে পারেনস্ট্যাভার্ড অপারেটিং প্রসিডিওর অনুশীলন করুন এবং প্রয়োজনে তত্ত্ব করুন (SOPs)
উৎপাদন (অতিরিক্ত তথ্যের জন্য উৎপাদনের মডিউল দেখুন)	<ul style="list-style-type: none">সমস্ত অপ্রয়োজনীয় অথবা ব্যাবহারের অযোগ্য জিনিসপত্র, শেষ না হওয়া কাজ, বাতিল হয়ে যাওয়া উৎপাদিত দ্রব্য সরিয়ে ফেলুনসমস্ত অব্যবহৃত মেশিনপত্র, আনুষাঙ্গিক জিনিস ইত্যাদি সরিয়ে ফেলুনসমস্ত মেশিন, আনুষাঙ্গিক দ্রব্য প্রভৃতির জন্য সঠিক ভাবে নির্দিষ্ট জায়গা নির্ধারণ করুন



নিরীক্ষণ তালিকা

	<ul style="list-style-type: none">যাতে সমস্ত অপ্রয়োজনীয় সামগ্রী সহজেই চিহ্নিত করে সরিয়ে ফেলা যায়, সে বিষয়ে নিশ্চিত থাকুনগুরুত্বপূর্ণ স্থানগুলিতে যাতে পর্যাপ্ত আলো এবং হাওয়া চলাচলের জায়গা থাকে তা নিশ্চিত করুনআলো, পাথা, ট্যাপ কল, মোটর, শীতাতপ যন্ত্র, কনডেয়ার বেল্ট, পাঞ্চ ইত্যাদি যদি সক্রিয় ভাবে ব্যবহার না করা হয়, তবে সুইচ বন্ধ রাখুনউৎপাদিত দ্রব্য, উপকরণ, তেল, বাস্প, জল, চাপযুক্ত বাতাস প্রভৃতির ক্ষেত্রে যদি অভ্যন্তরীণ কোন ছিদ্র থেকে থাকে তবে তা চিহ্নিত করুন এবং সারাই করুনকোন বাতিল দ্রব্য, অতিরিক্ত দ্রব্য, যন্ত্রাংশ, সম্ভাবনাময় দ্রব্যসমূহ আলাদা করে রাখুন, এবং পুনরায় ব্যবহার করুনআলো, নজেল, মোটর, পাঞ্চ প্রভৃতি যদি ভেঙে গিয়ে থাকে তবে তা এমন কিছু দিয়ে পরিবর্তন করুন যা শক্তি, জল, রাসায়নিক দ্রব্য ইত্যাদির ব্যবহারের ক্ষেত্রে অনেক বেশি কার্যকর হতে পারে।
সরবরাহ বা যোগান (অতিরিক্ত তথ্যের জন্য সরবরাহ চেইনের মাডিউল দেখুন)	<ul style="list-style-type: none">আপনার যোগানের প্রতি আরও গুরুত্ব দিন এবং কেবল প্রয়োজনীয় সামগ্রীর প্রতিই দৃষ্টি নিবন্ধ রাখুনকোন যোগানদাতার থেকে সরবরাহ আপনি সহজেই পেতে পারেন তা নির্বাচন করুনআপনার যোগানদাতারা কেমন রয়েছেন তা খোঁজ নিন এবং কিভাবে আবার তাদের ব্যবসার মূল প্রবাহে ফিরিয়ে আনতে পারবেন তা বিবেচনা করুনযদি সরবরাহ না পান তবে পরিপূরক হিসেবে একই রকম ক্ষমতা সম্পন্ন যোগান দিয়েই কাজ চালু রাখুন, বা স্থানীয় যোগানের বিষয়ে খোঁজ করুনসরবরাহ এবং গুদাম ঘরের সমস্যা এড়ানোর জন্য আপনার যোগান অন্যান্য স্থানীয় কোম্পানির যোগানের সঙ্গে একত্রে রাখুনব্যবসায় অর্থপ্রবাহ সচল রাখার জন্য টাকা, যোগান, মাইনে প্রদানের সক্ষমতা প্রভৃতি বিষয়ে আলোচনা করুন
বিক্রয় (অতিরিক্ত তথ্যের জন্য বিক্রয়ের মাডিউল দেখুন)	<ul style="list-style-type: none">চূড়ান্ত ক্রেতার দৃষ্টিকোণ থেকে আপনার উৎপাদিত দ্রব্যকে দেখুন। এবং কেমন করে ক্রেতার দৃষ্টিকোণ আপনার উৎপাদিত দ্রব্যের বিক্রয়ের ক্ষেত্রে প্রভাব ফেলতে পারে তা বোঝার চেষ্টা করুনআগে জানার চেষ্টা করুন আপনার উৎপাদিত দ্রব্যগুলি কেনার ক্রেতারা কি পরিস্থিতিতে রয়েছে, তারপর অবস্থা অনুযায়ী তাদের দৃষ্টি আকর্ষণের উপযুক্ত ব্যবস্থা নিন



নিরীক্ষণ তালিকা

- আপনার উৎপাদিত দ্রব্যের ক্রেতাদের ভৌগোলিক অবস্থান বোঝার চেষ্টা করুন। সম্ভব হলে এমন ক্রেতাদের প্রতি দৃষ্টি নিবন্ধ করুন যাদের কাছে সহজে পৌঁছান সম্ভব
- সম্পূর্ণ বা আংশিক পরিবর্তিত দ্রব্যের সাথে নতুন ক্রেতা এবং নতুন বাজারে নিজের প্রভাব বিজ্ঞারের চেষ্টা করুন।
- আপনার রপ্তানিযোগ্য পণ্য রাখার জন্য সঠিক গুদাম ঘর, বিভাজন প্রক্রিয়া ইত্যাদির ক্ষেত্রে কোনঠাসা অবস্থা না ভোগ করে স্থানীয় কোম্পানি গুলির সাথে একত্রিত ভাবে আপনার রপ্তানিযোগ্য পণ্য রাখার চেষ্টা করুন
- ব্যাবসায় অর্থপ্রবাহ সচল রাখার জন্য টাকা, রপ্তানি, মাইনে প্রদানের সক্ষমতা প্রভৃতি বিষয়ে আলোচনা করুন