



जांच सूची

वापसी की योजना

स्वास्थ्य, समाज और व्यापार की बदली हुई परिस्थितियों में अपने व्यवसाय के लिए अवसरों को तय करें और इन अवसरों का पूरा लाभ उठाने के लिए एक योजना तैयार करें।

कुछ आसान सुझाव जिनकी मदद से आप अपने व्यापार को जल्द से जल्द पटरी पर ला सकते हैं।

<p>उत्पाद और बाजार (ज्यादा जानकारी के लिए उपभोक्ता पर लेख देखें)</p>	<ul style="list-style-type: none">• अपने उत्पाद को बेहतर बनाने की कोशिश करें ताकि उपभोक्ता के लिए एक अच्छा अनुभव हो• उपभोक्ताओं के साथ संबंधों को बेहतर करें ताकि आपकी बिक्री पर बुरा प्रभाव ना पड़े, बकाया पैसा आए और अनुबंध बेहतर हो• अपने उन उत्पादों पर ध्यान दें जिनसे ज्यादा लाभ होता है, इससे कंपनी की कुल बिक्री में सुधार आएगा• उन उत्पादों को फिलहाल बनाना रोक सकते हैं जो उपभोक्ताओं के बीच लोकप्रियता खोते जा रहे हैं।
<p>संसाधन और भंडार (ज्यादा जानकारी के लिए कार्यस्थल की तैयारी पर लेख देखें)</p>	<ul style="list-style-type: none">• अपने उपकरणों के रखरखाव पर सबसे पहले ध्यान दें। उन उपकरणों की मरम्मत करवाएं जो काफी दिनों से खराब पड़े हैं• कार्यस्थल को ऐसी व्यवस्था करें जिससे सामाजिक दूरी का पालन हो और लोग एक दूसरे से कम से कम संपर्क में आएं• कार्यस्थल पर आने वाले लोग और सामान पर सख्त निगरानी रखें• खराब पड़े सामान और स्क्रैप को या तो दोबारा इस्तेमाल में लाने का तरीका ढूँढें या फिर उसका कोई दूसरा विकल्प निकालें• काफी दिनों से पड़े उत्पादों या उपकरणों को बेच दें, हो सकता है आपके आसपास ही किसी को उसकी जरूरत हो• खराब पड़े समान के लिए कोई सुरक्षित विकल्प सोचें
<p>स्टॉफ/मैनपावर (ज्यादा जानकारी के लिए स्टाफ/मैनपावर पर लेख देखें)</p>	<ul style="list-style-type: none">• अनुबंधित कर्मचारियों का ज्यादा से ज्यादा लाभ उठाएं, चाहे वो किसी भी भूमिका में हों• आसपास के प्रशिक्षण संस्थानों से संपर्क करें ताकि अच्छी प्रतिभा तक आसान पहुंच बने• वरिष्ठ या रिटायर्ड कर्मचारियों से अच्छे संबंध रखें ताकि नए लोगों को सिखाने में आसानी हो।• मानक संचालन प्रक्रियाओं(एसओपी) को आसान भाषा में लिखकर लगाएं



जांच सूची

आर्थिक स्थिति

(ज्यादा जानकारी के लिए आर्थिक स्थिति पर लेख देखें)

- अपनी आर्थिक स्थिति पर लगातार नजर रखें- बही खाता लगातार बरकरार रखें
- आने वाले खर्चों की समीक्षा करें, उसे थोड़ा कम करें और दोबारा बनाएं
- भंडार को कम से कम करें और अतिरिक्त उत्पाद जल्द से जल्द बेचें
- देनदारों को जल्द से जल्द कर्ज चुकाने के लिए प्रेरित करें
- लेनदारों से अच्छे संबंध बनाकर रखें
- सरकार द्वारा दी जा रही मदद और योजनाओं पर लगातार नजर बनाए रखें